



Parteneriate internaționale

NEWSLETTER

oportunități de afaceri

APRILIE 2020

Enterprise Europe Network (EEN) este o rețea europeană care are scopul de a sprijini întreprinderile mici și mijlocii să își dezvolte potențialul inovativ în vederea creșterii competitivității și dezvoltării inteligente și durabile a afacerilor. Rețeaua oferă un instrument integrat de promovare prin intermediul căruia IMM-urile pot accesa noi piețe și identifica parteneri de afaceri în țările în care aceasta este prezentă.

Platforma EEN a fost creată cu scopul de a facilita încheierea de parteneriate între entități din cele peste 60 de țări membre ale rețelei.



Agentia pentru Dezvoltare Regională Sud-Vest Oltenia este partener al Rețelei Enterprise Europe Network din ianuarie 2015 și urmărește sprijinirea IMM-urilor de la nivelul regiunii Sud-Vest Oltenia, în vederea exploatarei oportunităților internaționale de dezvoltare a afacerilor.

În acest sens, ADR S-V Oltenia desfășoară mai multe activități în cadrul proiectului Ro-Boost SMEs - "Boosting Smart and Innovation-Driven Growth for Romanian SMEs", menite să conducă la creșterea competitivității IMM-urilor în termeni de capacitate inovativă, eficiență energetică, dinamică partenerială, valorificare a finanțărilor disponibile pentru acestea.

Regăsiți, în continuare, o serie de oportunități de colaborare adresate societăților care doresc să acceseze noi piețe și să își internaționalizeze afacerile. Scopul procesului de parteneriat este de a atrage companiile regionale să se înscrie în colaborare pe termen lung cu alte companii din străinătate care să corespundă nevoilor și așteptărilor acestora.

Profilurile au fost selectate din baza de date a Rețelei EEN, pe care o puteți consulta accesând următorul link: <https://een.ec.europa.eu/partners>.

O companie din Singapore specializată în echipamente medicale și de protecție caută distribuitori europeni pentru încheierea unui acord de distribuție

SUMAR: Compania din Singapore, producător de echipamente de protecție și produse medicale, furnizează clienților autohtoni și internaționali aceste produse încă din 2010. Aceasta este specializată în furnizarea de produse precum măști de respirație, protecție dentară și mănuși din latex.

DESCRIERE: Unul dintre produsele companiei este o mască de respirație inteligentă. Maska inteligentă filtrează cel puțin 95% din totalul de particule neuleioase, inclusiv poluarea nocivă a aerului, cum ar fi particulele PM2.5, ceața, cenușa vulcanică și virușii. În interiorul acestei măști este montată o supapă inteligentă care maximizează respirația.

Un alt produs al companiei este protecția dentară. Este un ajutor anestezic în timpul intubației. Protecția dentară este utilizată pentru a preveni vătămarea pacientului în timpul procesului de intubație.

De asemenea, compania oferă mănuși de examinare. Mănușile sunt rezistente la rupere și la perforare.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Deoarece compania nu este prezentă pe piața din Europa, se dorește asocierea cu un distribuitor european de echipamente medicale pentru încheierea unui acord de distribuție. Vor fi luați în considerare partenerii care au conexiuni cu instituțiile medicale, cum ar fi spitalele și clinicile din Europa.

REFERINȚĂ: [BOSG20190903002](#)

O companie din Marea Britanie, care lucrează cu furnizori de servicii medicale, caută soluții inovatoare de prevenire a infecțiilor, pentru distribuție

SUMAR: O companie consacrată și extrem de respectată din sud-vestul Regatului Unit, specializată în distribuirea soluțiilor pentru prevenirea infecțiilor, sterilizare și decontaminare către NHS (Serviciul Național de Sănătate) și furnizorii privați de asistență medicală, caută soluții unice și noi în cadrul unor acorduri de servicii de distribuție.

DESCRIERE: Compania din sud-vestul Regatului Unit furnizează, de peste 25 de ani, soluții pentru prevenirea infecțiilor, pentru sterilizare și decontaminare a spitalelor și centrelor comunitare. Compania lucrează în prezent în întregul NHS (Serviciul Național de Sănătate) și cu multe companii private, care activează pe piața asistenței medicale, oferind soluții pentru curățare, dezinfectare și sterilizare. Misiunea companiilor este de a eradică toate infecțiile care pot fi prevenite în mediul de sănătate.

Domenii de interes particulare:

- reprocesare endoscop;
- echipamente CSSD (departamentul central de aprovizionare sterilă);
- decontaminarea la spital și prevenirea infecțiilor;
- echipamente de decontaminare pentru ieșire în comunitate.



TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania caută parteneriate cu companii internaționale care doresc să-și comercializeze produsele inovatoare și de înaltă calitate în Marea Britanie.

REFERINȚĂ: [BRUK20190523003](#)

Un producător britanic de pulverizatoare electrostatice portabile pentru dezinfectare caută parteneri de afaceri pentru încheierea unui acord de distribuție

SUMAR: Compania din Marea Britanie caută parteneri de afaceri din mai multe sectoare pentru gama de sisteme de pulverizare cu dezinfectare electrostatică portabilă fără atingere. Produsul se adresează piețelor comerciale și de prevenire a infecțiilor și este utilizat în prezent în sectoare precum școli, nave de croazieră, săli de sport, spitale. Compania caută parteneri de afaceri și comercianți cu amănuntul pentru a încheia un acord de distribuție.

DESCRIERE: O companie britanică, producătoare de sisteme de pulverizare electrostatice portabile fără atingere, caută parteneri de afaceri și distribuitori din toată Europa.

Acest produs, primul de acest fel din lume, folosește o tehnologie revoluționară electrostatică, în care soluția de pulverizare este încărcată cu electrostatice, astfel încât să ajungă pe suprafețe ascunse și să acopere rapid și eficient zonele mari.

Lichidul este distribuit prin pulverizatoare portabile care sunt ușoare și fără fir, astfel încât să poată fi luate oriunde. Modelele disponibile sunt portabile sub formă de rucsacuri, având baterii care durează timp de 4 ore înainte de a fi necesară o nouă reîncărcare.

Produsul este ușor de utilizat și previne contaminarea încrucișată fără a fi necesară atingerea sau ștergerea manuală a suprafețelor cu cârpe sau alte materiale. Pulverizatoarele sunt, de asemenea, diferite de altele de pe piață, deoarece sunt prevăzute cu o duză reglabilă care poate determina dimensiunea micronului picăturilor propulsate.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania este interesată să lucreze cu distribuitori din sectoare precum asistență medicală, producție, igiena și curățenia în industria alimentară sau orice alte domenii care presupun ca suprafețele să nu prezinte germeni și bacterii. Compania este dispusă să vândă părțile dispozitivului și separat: doar pulverizatoarele, pulverizatoarele și soluțiile de curățare sau doar soluțiile.

REFERINȚĂ: [BOUK20190528001](#)



O companie din Israel, care a dezvoltat un dispozitiv de feedback CPR (resuscitare cardio-pulmonară), caută distribuitori

SUMAR: O companie israeliană, cu experiență în aspecte de prim ajutor și în domeniul CPR, a dezvoltat un dispozitiv care oferă feedback persoanelor fără cunoștințe medicale în timpul procesului de resuscitare. Avantajele dispozitivului sunt: utilizare ușoară, performanță, accesibilitate, dimensiuni reduse, preț

convenabil, design elegant. Compania dorește să inițieze parteneriate în baza unui acord de servicii de distribuție.

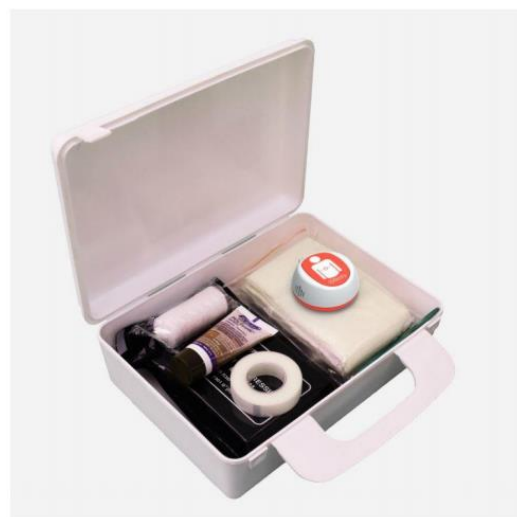
DESCRIERE: O companie din Israel, formată din specialiști de înaltă calificare în domenii precum medicină, inginerie, proiectare industrială și marketing, a dezvoltat un dispozitiv de feedback CPR (resuscitare cardio-pulmonară) în timp real. Produsul este destinat să rezolve problemele legate de stopul cardiac brusc, care se poate întâmpla atât acasă, cât și în spital. Dispozitivul oferă feedback în timp real cu privire la eficacitatea masajului cardiac în timpul resuscitării. Dispozitivul este ușor de folosit și destinat publicului larg, în special persoanelor fără cunoștințe medicale, pentru a efectua o resuscitare cardio-pulmonară.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania caută distribuitori în SUA și UE cu experiență/ cunoștințe și contacte în comunitatea medicală, în special de prim ajutor. Compania dorește să lucreze cu potențiali parteneri din următoarele segmente:

- 1) distribuitori de echipamente de prim ajutor;
- 2) distribuitori AED (defibrilator extern automatizat);
- 3) companii de formare CPR și de prim ajutor;
- 4) companii de telemedicină pentru servicii cardiace.

REFERINȚĂ: [BOIL20180724001](#)

First aid kit, small round CPR-device inside



O companie din Marea Britanie caută un partener pentru a dezvolta o platformă ușor de utilizat în modelul de predicție a bolilor cronice existente

SUMAR: O companie din Marea Britanie, cu experiență în dezvoltarea unui model care prezice cerințele viitoare de asistență medicală, caută un partener în baza unui acord de cooperare tehnologică, în scopul de a crește viteza de funcționalitate a modelului actual și care să îi permită să fie licențiat. În prezent, compania britanică trebuie să achiziționeze datele de la companiile farmaceutice/ medicale, să le analizeze și apoi să le trimită rezultatele, ceea ce întârzie procesul. Îmbunătățirile tehnice vor permite companiilor farmaceutice/ de asistență medicală să completeze singure datele de intrare și să își efectueze propriile analize.

DESCRIERE: Compania britanică a dezvoltat un model predictiv pentru sănătate, care a funcționat în sectorul caritabil în ultimii 10 ani. Acum, încearcă să încheie un acord de cooperare tehnologică cu un partener pentru a dezvolta o platformă ușor de utilizat pentru modelul lor existent de boală cronică. Scopul căutării unui parteneriat tehnologic este de a îmbunătăți viteza programului și de a oferi sprijin în dezvoltarea modelelor pentru modelarea tehnologiei în domeniul sănătății, prin dezvoltarea interfeței de utilizator scrisă în C ++; de asemenea, expertiza în Inteligență Artificială în sănătate ar fi benefică.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Experiență specifică în domeniul tehnologiei medicale cu o interfață de utilizator (scrisă în C ++). Expertiză în Inteligență Artificială pentru platforme de sănătate, având cunoștințe despre cum să fie integrată în platformele existente. Partenerul ar putea fi o întreprindere, un producător, un centru de cercetare sau o universitate.

REFERINȚĂ: [TRUK20190823001](#)

Un centru austriac pentru tehnologii în sectorul sănătății caută parteneri industriali și de cercetare pentru aplicații comune la programele cu finanțare europeană

SUMAR: O companie austriacă și un centru de cercetare și dezvoltare dezvoltă strategii inovatoare pentru prevenirea și reabilitarea AVC (accident vascular cerebral). Facilitatea de cercetare și transfer oferă acces la cunoștințe de specialitate în ceea ce privește reabilitarea convențională și tele-reabilitarea, analiza mișcării, implicarea utilizatorilor, desfășurarea și diseminarea studiilor clinice. Centrul caută parteneri în cadrul unui acord de cercetare pentru a colabora la propuneri de finanțare relevante, precum Orizont 2020 ICT sau AAL Call 2020.

DESCRIERE: Compania austriacă este un centru de cercetare privind îmbătrânirea vasculară și accidentul vascular cerebral, finanțat de un program național de transfer al rezultatelor științifice în aplicații industriale. În cadrul acționarilor științifici, compania este un centru național de competență în domeniul prevenirii accidentelor vasculare cerebrale și reabilitării, care se extinde de la analiza mișcării și prevenție, la neuro-reabilitare și tele-reabilitare.

Compania dorește să participe la programele de finanțare europeană, în special la apelurile TIC și AAL. Caută parteneri/ consorții pentru aplicații comune. Partenerii pot beneficia de vasta rețea de colaborare



internațională a centrului, formată din universități, companii, spitale și organizații de îngrijire a sănătății, pentru a integra cercetările clinice și de implementare cu transferul de tehnologie și traducerea clinică. Prin accesul său la un număr mare de pacienți și prin experiența vastă în implicarea pacienților și a publicului, centrul poate completa un consorțiu de parteneri din industrie și mediul academic. Cunoștințele sale aprofundate privind monitorizarea parametrilor de sănătate, dezvoltarea bolilor și strategiile de prevenire orientate spre obiective pentru realizarea schimbărilor durabile de comportament la populațiile cu risc ar putea fi interesante pentru partenerii care solicită apeluri în cadrul programului „Sănătate, schimbări demografice și bunăstare”.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania caută parteneri din industrie și din mediul academic pentru a solicita apeluri de finanțare prin Orizont 2020, tratând subiecte în domeniul ICT și AAL (Active Assisted Living). De asemenea, compania este interesată să înceapă cooperarea de cercetare nefinanțată cu parteneri academici și/ sau industriali internaționali.

REFERINȚĂ: [TOAT20191218001](#)

H2020 MSCA: O companie germană caută cercetător cu expertiză în robotică colaborativă, vehicule autonome, AI (inteligentă artificială)

SUMAR: Lider mondial din Germania în domeniul camioanelor industriale, al serviciilor conexe și al soluțiilor lanțului de aprovizionare caută un doctorand/ cercetător cu experiență din afara Germaniei pentru a dezvolta o propunere comună MSCA IF Society & Enterprise Panel Research pentru apelul H2020. Proiectul va fi dezvoltat împreună, într-unul din următoarele domenii: robotică colaborativă, vehicule autonome, AI (inteligentă artificială).

DESCRIERE: Cercetătorul trebuie să aibă experiență în unul dintre următoarele domenii:

- sisteme robotizate colaborative: manipularea obiectelor, interacțiune avansată de la om la om (om-robot, robot-robot), percepție/ cunoaștere a mediului;
- vehicule/ sisteme autonome: navigație și localizare inteligentă autonomă, comunicare vehicul cu vehicul, tehnologie de automatizare;
- inteligență artificială: recunoaștere a imaginilor/ gesturilor, sisteme robotizate de învățare inteligentă (informații despre mașini, învățare automată), analiză de date analitice și algoritmi.

Finanțarea unui proiect MSCA IF SE este de până la 24 de luni, dar durata eventuală a proiectului depinde de ideea de cercetare și de profilul savantului și este supusă negocierii între cercetător și companie.

Rolul cercetătorului va fi implementarea proiectului de cercetare la/ și cu compania germană. În conformitate cu apelul MSCA IF SE, acesta va fi angajat al companiei pe toată durata proiectului. Utilizarea IP-ului și alte probleme de transfer de tehnologie vor fi negociate între cercetător și companie. Dincolo de derularea proiectului de cercetare propriu-zis, cercetătorul va primi, de asemenea, instruire în inovație și dezvoltare de afaceri.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Cercetător individual din afara Germaniei pentru a dezvolta o propunere de cercetare comună pentru următorul apel MSCA. Cercetătorul va locui în Germania pe toată durata proiectului.



REFERINȚĂ: [RDDE20191106001](#)

O companie din Slovenia, specializată în fabricarea de stații de încărcare mobile inovatoare pentru locuri publice, caută distribuitori

SUMAR: O companie slovenă, specializată în fabricarea de stații de încărcare mobile inovatoare pentru locuri publice, cum ar fi centre comerciale, cazinouri, stațiuni de schi, tabere, puncte de informare turistică, clădiri de birouri etc., caută distribuitori.

DESCRIERE: Un producător sloven de stații de încărcare mobile avansate caută distribuitori. Stațiile de încărcare au mai multe puncte de încărcare - sertare pentru încărcarea rapidă a tuturor tipurilor de telefoane mobile și alte dispozitive compatibile cu conectoarele din fiecare sertar. Utilizatorul poate bloca telefonul pe dispozitiv, lăsându-l astfel în siguranță la încărcat. În timp ce telefonul mobil se încarcă, clientul își poate rezolva treburile. Clienții vizați sunt: centre comerciale, cazinouri, campinguri, stațiuni de schi, puncte de informare turistică, cafenele, restaurante, clădiri de birouri, băi, spa-uri, centre de divertisment, instituții de învățământ, spitale. Folosirea stației de încărcare este foarte ușoară. În cazul unei baterii de telefon scăzute, clientul se conectează la o stație de încărcare situată într-un loc public. Se selectează un sertar individual gratuit și se conectează telefonul mobil cu conectorul corespunzător. Sertarul este blocat cu un cod format din 4 cifre, specificat de client. Atunci când se întoarce, clientul deblochează sertarul cu același cod format din 4 cifre.



TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: IMM-ul sloven ar dori să intre în contact cu distribuitori. Domeniile preferate de parteneriat sunt zonele interioare publice, cum ar fi: centre comerciale, cazinouri, campinguri, cafenele, restaurante, centre de divertisment, clădiri de birouri, stațiuni de schi, băi, spa-uri, universități. Sarcina viitorului partener va fi vânzarea stațiilor de încărcare mobilă pe piața internă.

REFERINȚĂ: [BOSI20200106001](#)

O companie portugheză oferă servicii de dezvoltare, producție și consultanță privind soluțiile la cheie pentru industria 4.0

SUMAR: Compania portugheză, stabilită în Coimbra, oferă servicii (prin intermediul unui acord de producție/ fabricație sau de subcontractare) pentru dezvoltarea de soluții la cheie pentru industria 4.0. Angajații săi au o experiență îndelungată în ceea ce privește industria tehnologică și spațială din Portugalia. Compania activează, de peste un deceniu, în managementul proiectelor și asigurarea produselor (automobile și spațiu), prelucrarea cu precizie și automatizarea.

DESCRIERE: Compania oferă servicii de dezvoltare, producție și consultanță pentru soluții din industrie, dorind să dezvolte soluții la cheie pentru industria 4.0. Compania are 15 ani de experiență în producția și managementul proiectelor în matrițe, industria auto și aerospațială, asigurarea produsului, procesele de producție în cadrul proiectelor de cercetare și dezvoltare, desen 2D și modelare 3D, programarea și funcționarea morilor și strungurilor CNC (comandă numerică cu calculator), inspecție și metrologie nedistructivă. Are, de asemenea, 16 ani de experiență în managementul calității (industria auto și aerospațială), asigurarea produselor, metrologia și controlul calității.

Compania portugheză își oferă serviciile în următoarele arii: soluții industriale - dezvoltare și construcții, întreținere industrială, inginerie inversă, prelucrare precisă, structuri sudate, metrologie, managementul proiectului, asigurarea calității, inspecție nedistructivă.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania portugheză ar dori să stabilească parteneriate cu companii care activează în sectorul auto/ aeronautică și care doresc să evolueze către industria 4.0, dar care nu au una sau mai multe capacități necesare pentru a atinge un astfel de obiectiv. Partenerii potențiali pot fi companiile din industrie care caută partener/ subcontractant pentru furnizarea de soluții pentru modernizarea procesului de fabricație sau pentru rezolvarea nevoilor de producție internă: fabricație de precizie, mecano-sudură și fabricarea pieselor mari.

REFERINȚĂ: [BOPT20190328002](#)

O companie poloneză caută producători și furnizori dispuși să intre pe piața poloneză în baza unui acord comercial

SUMAR: O companie poloneză, care acționează ca agenție comercială, oferă servicii companiilor străine interesate să intre pe piața poloneză. Compania este capabilă să sprijine antreprenorii din orice sector în baza unui acord comercial.

DESCRIERE: O companie poloneză care acționează ca agent comercial este specializată în introducerea pe piața internă a tuturor tipurilor de produse, oferind sprijin și în vederea comercializării. În plus, oferă o gamă largă de servicii care vizează dezvoltarea vânzărilor și extinderea pieței prin proiecte de marketing și dezvoltare de produse. Oferă servicii intermediare de vânzări, servicii pentru clienți și o gamă completă de servicii de dezvoltare a produselor pe piața poloneză. Compania are o gamă largă de contacte cu angroșiști și



acces la platformele de comerț electronic și este în măsură să ofere servicii profesionale în marketing, finanțe, transport și drept. Compania oferă ajutor în crearea și implementarea de noi strategii de introducere a produselor pe piața poloneză, reprezentarea clientului, solicitările clienților, administrarea serviciilor pentru clienți, pregătirea și desfășurarea negocierilor în numele clienților săi, servicii intermediare, organizarea birourilor locale și structurilor de vânzare, crearea și implementarea strategiilor de marketing, sprijinirea proceselor logistice, vamale și legale. Compania se concentrează pe categorii legate de vânzări directe și indirecte și pe sprijinirea dezvoltării pe piață a produselor și soluțiilor industriale din sectoare precum automotive, off-shore, high-tech, medical, alimentar.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania caută producători și furnizori străini care sunt dispuși să intre pe piața poloneză. Compania pune accent pe noile tehnologii și soluții industriale și pe produse inedite care nu sunt prezente pe piața poloneză. Compania caută parteneri care oferă produse de înaltă calitate și care sunt dispuși să își extindă afacerile pe piața poloneză. Compania nu caută producători de produse alimentare, produse chimice sau medicamente și nu este interesată de produse artisanale.

REFERINȚĂ: [BRPL20191209001](#)

O companie din Macedonia de Nord, care produce piese și unelte pentru mașini, caută furnizori de materii prime

SUMAR: Un producător de piese și unelte pentru mașini, din Macedonia, caută furnizori străini de materii prime pentru producția de metale, tije și profiluri. Compania caută colaborare în baza unui acord de fabricație.

DESCRIERE: Compania este privată și este prezentă pe piața macedoneană din 1997. Compania operează ca o companie industrială care se ocupă cu producția de piese și unelte pentru mașini, iar activitatea principală este producția de piese pneumatice și hidraulice, precum: cilindri, piulițe, șuruburi, supape, separatoare, inserții și prototipuri. Compania produce piese care sunt utilizate în principal în industria auto, producția de mașini și echipamente, ambalaje, transporturi, vehicule comerciale, industria farmaceutică și agricolă. Mașinile și tehnologia utilizate în procesul de producție sunt inovatoare și avansate, fiind în concordanță cu cele mai noi tendințe de pe piață. În procesul de producție, diferite tipuri de materii prime, precum aluminiu, oțel, alamă, fier, cupru, bronz, plastic și alte materiale de specialitate, sunt utilizate în conformitate cu cerințele clienților. Pe lângă faptul că este prezentă pe piețele naționale și regionale, compania are o colaborare pe termen lung cu companii cunoscute din Suedia, Germania, Ungaria, Norvegia și SUA. Compania investește continuu în îmbunătățirea produselor și extinderea capacităților de producție.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania caută producători și furnizori de materii prime, mai exact metale, tije și profiluri, care să respecte politica standard, calitatea și cantitatea solicitate. Compania vrea să stabilească parteneriate în baza unui acord de fabricație. Partenerii trebuie să respecte standardele de gestionare a calității, protecția mediului și standardele pentru industria auto.

REFERINȚĂ: [BRMK20191204001](#)



O compania lituaniană oferă o soluție pentru a cultiva plante sănătoase și pentru o recoltă bogată

SUMAR: Compania lituaniană oferă un produs care face posibilă cultivarea de plante sănătoase și obținerea unei recolte bogate. Acest nou produs este format din compuși vegetali - bioflavonoizi și un complex excipient. Compania dorește să colaboreze în baza unui acord comercial sau de distribuție.

DESCRIERE: Compania lituaniană a brevetat o producție specială de dihidroquercetină pură. Invenția se referă la domeniul separării cromatografice în scopuri medicale și farmacologice și la fabricarea de suplimente alimentare, produse cosmetice și agricultură.

Îngrășământul este rezultatul complex al unei măsuri care face posibilă cultivarea de plante sănătoase și obținerea unei recolte bogate. Acest nou produs este format din compuși specifici vegetali - bioflavonoizi și un complex excipient. Flavonoidele sunt compuși chimici care apar în mod natural la plantele utilizate în industria alimentară, ca suplimente alimentare, și în producția de medicamente pe bază de plante. Studii științifice au demonstrat că un complex antioxidant natural are un impact pozitiv asupra organismului uman. Îngrășământul are un efect benefic asupra solului și proceselor biochimice. Antioxidanții naturali în cantități relativ mici se găsesc în toate părțile plantei, deoarece determină procesele critice precum creșterea, înrădăcinarea, absorbția de elemente nutritive, protecția împotriva germenilor, transferul de informații către alte plante și simbioza cu microorganisme necesare din sol.

Îngrășămintele au fost utilizate cu succes în Australia, Brazilia, Serbia, Bulgaria, Mauritius, Kazahstan, China și Kenia.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania dorește să lucreze în baza unui contract comercial sau de distribuție. Potențialii parteneri ar trebui să aibă experiență în domeniul agriculturii.

REFERINȚĂ: [BOLT20190513003](#)

Un producător turc de făină și tărațe de grâu caută distribuitori

SUMAR: Compania turcă specializată în producția de făină de grâu dorește să încheie un acord de distribuție cu parteneri implicați în sectorul agroalimentar.

DESCRIERE: În 1981 a fost înființată o companie turcă specializată în producția de făină și tărațe de grâu. Compania își exportă produsele în peste 22 de țări.

Principalul obiectiv este extinderea acoperirii geografice, de aceea compania urmărește să încheie un acord de distribuție cu parteneri implicați în sectorul agroalimentar pe piețele locale ale UE. Producătorul turc este interesat de cooperarea cu parteneri care vor fi responsabili de vânzarea produselor companiei pe piețele locale și vor informa compania cu privire la schimbările principalelor tendințe (condițiile pieței și starea concurenței).

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania turcă dorește să încheie un acord de servicii de distribuție.



REFERINȚĂ: [BOTR20181024001](#)

O companie croată, specializată în producția de mașini și echipamente agricole pentru prelucrarea și uscarea produselor agricole, își oferă serviciile în baza unui acord de fabricație

SUMAR: O companie croată specializată în proiectarea și producerea de mașini și echipamente agricole pentru transportul mărfurilor, recoltarea, uscarea, prelucrarea și ambalarea plantelor și ierburilor medicinale, condimentelor, tutunului și uleiului din semințe de dovleac oferă produse din propriile linii și produse la comandă pentru companiile interesate.

DESCRIERE: Compania este specializată în proiectarea și producerea de echipamente agricole pentru recoltarea, prelucrarea și uscarea tutunului, echipamente pentru uscarea mușetelului, fructe, legume, ierburi și tutun, echipamente pentru uscarea, prelucrarea și ambalarea frunzelor de măslină, echipamente pentru încălzirea serelor, săli și baloane de sport, cum ar fi generatoare termice de gaze naturale, generatoare termice pe bază de combustibil de biomasă sau lemn de foc și cazane de apă caldă. De asemenea, compania produce transportoare de toate tipurile (curele, șuruburi, role, transportoare cu lanț și transport pneumatic) și echipamente pentru producerea uleiului din semințe de dovleac. Pe lângă o serie de produse proprii, compania oferă utilaje și echipamente la comandă, adaptate nevoilor clientului.

Prin introducerea constantă a inovațiilor, compania cu peste 11 ani de experiență crește eficiența mașinilor, astfel încât produsele sale economisesc timp și bani.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Companii interesate de acordul de producție pentru realizarea de mașini și echipamente agricole.

REFERINȚĂ: [BOHR20170202001](#)



O companie din Israel, specializată în soluții ERP (planificarea resurselor întreprinderilor) pentru industria textilă și de îmbrăcăminte, caută parteneri în cadrul unui acord comercial

SUMAR: Compania israeliană specializată în soluții software pentru management în industria de îmbrăcăminte și textile oferă o nouă soluție ERP (planificarea resurselor întreprinderilor). Cel mai mare avantaj este implementarea rapidă (autoadaptare, cu ajustări minime) în orice proces de gestionare a produselor textile/ de îmbrăcăminte. Soluția se potrivește atât producției cu o singură etapă, cât și în mai multe etape. Este independentă de platformă (portabilă), avansată, bazată pe web, Cloud etc. Compania dorește să inițieze parteneriate pe termen lung în baza unui acord comercial, de distribuție și servicii.

DESCRIERE: Compania, cu sediul în Israel, a fost înființată în anul 1987, urmărind să dezvolte și să sprijine un sistem integrat de informații pentru industria textilă și de îmbrăcăminte. În prezent, aceasta este lider în domeniul său datorită stabilității timp de 25 de ani pe piață, personalului profesionist, know-how-ului industrial, tehnologiei de ultimă generație și acceptată pe scară largă. În lume, nu există nicio altă soluție la acest nivel.

Compania oferă un sistem modern ERP (planificarea resurselor întreprinderilor) pentru industria textilă și a îmbrăcăminte în toate domeniile de management. Această soluție gestionează toate procesele de producție, planificare, inventar, logistică și marketing. Fiecare etapă semnificativă în lanțul de aprovizionare pentru textile și îmbrăcăminte este acoperită integral. Software-ul actual folosește standarde web avansate, precum Java EE și XML, pentru a oferi utilizatorilor cele mai noi avantaje în integrarea lanțului de aprovizionare și IT.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Partenerii căutați pot fi producători de software interesați de domeniul textil/ de îmbrăcăminte; agenții care vând echipamente/ mașini pentru domeniul textil/ de îmbrăcăminte (de exemplu, echipamente de vopsire, mașini de țesut, mașini de tăiat și cusut); companii din industria textilă/ de îmbrăcăminte care caută soluții software pentru management.

REFERINȚĂ: [BOIL20181012001](#)

CONTACT

Agenția pentru Dezvoltare Regională Sud-Vest Oltenia

Aleea Teatrului, nr. 1, Craiova, 200402

Tel.: 0251.411.869 / 0251.414.904 / 0251.418.240 / 0351.403.900

Fax: 0351.463.966 / 0351.463.967

Email: office@adroltenia.ro

Website www.adroltenia.ro

Program de lucru: luni – vineri, 08:30 – 16:30

Elaborat de:

Mihaela Lupănescu – manager proiect Ro-Boost SME-s
Alexandra Sîrbu-Dragomir – coordonator comunicare Ro-Boost SME-s
Oana Epureanu – ofițer comunicare Ro-Boost SME-s
Corina Pașolea – ofițer relații cu clienții Ro-Boost SME-s
Loredana Tisan – ofițer relații cu clienții Ro-Boost SME-s